



FIABILITÉ

CROISSANCE

INNOVATION

CYBERBULLETIN : JANVIER 2013

FINANCEMENT D'ASSURANCE®
FIRST — DU CANADA —
UNE COMPAGNIE WINTRUST

Nos six premiers mois sous la bannière FIRST

La nouvelle année porte souvent à réfléchir. Alors que nous jetons un coup d'œil en arrière sur nos six premiers mois sous la bannière Financement D'Assurance FIRST du Canada (FIRST Canada), je suis encouragé par les réactions de bienvenue de la part du monde des courtiers. Depuis juin 2012, nous avons pris de nombreuses initiatives et nous apprécions vos réponses positives. Nous avons :

- Élargi notre offre qui dépasse le simple financement de primes; nous proposons maintenant divers services destinés à vous aider à accroître vos volumes d'affaires dans le cadre de notre envergure nord-américaine.
- Introduit des prêts personnalisés aux courtiers pour combler divers besoins comme des acquisitions ou la planification de la succession de l'entreprise.
- Animé des présentations à des événements sectoriels majeurs pour faire mieux connaître nos innovations.
- Exécuté une transition sans disruption vers notre nouvelle identité corporative et vous offrant le même service avec le même personnel et les solutions financières de haut calibre auxquelles vous faites confiance depuis des années.

Nous continuerons de développer et accroître notre gamme de produits lors des prochains mois. J'envisage avec plaisir de vous côtoyer lors de la nouvelle année, tant lors d'événements dans notre domaine que lors de rencontres personnelles.

Pour terminer, au nom de l'équipe de FIRST Canada, je désire profiter de ce moment de l'année pour vous remercier de votre soutien constant et pour vous souhaiter, ainsi qu'à votre famille, une heureuse Nouvelle Année. J'envisage avec plaisir de faire affaires avec vous encore en 2013.

Cordiales salutations,
Le chef de la direction,
Financement D'Assurance FIRST du Canada

Joe Micallef

PARTENAIRE DE
VOS SUCCÈS
FUTURS

Vous avez besoin d'assistance pour du financement de primes ou pour des objectifs d'affaires? Nous sommes là pour vous aider.

Sumeet Sharma

Est du Canada

416-300-0328

Kumar Bhaskar

Ouest du Canada

604-351-5266

LISTE DE
CONTACTS MISE À
JOUR

Notre première priorité c'est de vous donner le soutien qu'il vous faut pour que vos affaires réussissent. Visitez firstinsurancefunding.ca dès aujourd'hui pour avoir accès à nos fiches de contacts mises à jour.

Nous offrons plus que du financement de primes

« Plus que du financement de primes », ce n'est pas juste un slogan, c'est notre ligne de conduite. Chez FIRST Canada, nous sommes devenus une société de solutions financières complètes qui propose toute une gamme de services et produits conçus pour répondre au mieux à vos besoins d'affaires, y compris les prêts aux courtiers, les solutions pour clients basés aux É.-U., le financement d'assurance vie pour clients fortunés et les solutions de prêts commerciaux.

Voici les détails de notre offre :

Prêts aux courtiers

- Prêts personnalisés spécifiques pour vous aider à combler vos besoins de ressources financières.
- Taux et conditions concurrentiels.

Solutions pour clients basés aux É.-U.

- Financement direct pour clients basés aux É.-U. – faites affaires avec une seule société de financement de primes pour tous vos risques transfrontaliers.

Financement d'assurance vie

- Pour clients fortunés qui ont besoin de financement d'assurance vie.

Prêts commerciaux

- Personnel très informé qui comprend le financement corporatif et comment évaluer correctement les courtiers; nous pouvons élaborer des solutions sur mesure pour répondre à vos besoins spécifiques.

Votre entreprise est-elle prête pour un financement?

Le 11 octobre 2012, Canadian Insurance Top Broker a été l'hôte de la 5e Conférence annuelle de planification de succession, à Toronto. Le chef de la direction de FIRST Canada, Joe Micallef, a été un conférencier principal lors de cet événement qui vise à informer les courtiers sur les nombreux aspects de la planification de la succession d'entreprise.

Le secteur de l'assurance prend de l'âge et une planification de succession à toute épreuve devient un élément essentiel du plan d'affaires général. Dans sa présentation, Joe a expliqué comment le fait de comprendre ce que recherche la société de financement peut aider les propriétaires d'entreprise à réaliser leur planification de succession.

Joe a expliqué comment une société de financement peut aider votre entreprise à devenir « prête pour un financement ». En vérifiant les exigences énumérées dans la demande de prêt vous pouvez vous concentrer sur l'amélioration de la valeur de votre entreprise, ce qui vous permet alors de structurer un plan convenant à vos

OBTENEZ UNE
COTATION DE
FINANCEMENT
SUR MESURE EN
QUELQUES
MINUTES
SEULEMENT

Utilisez notre système de cotation en ligne 24h/7j pour obtenir des soumissions ou pour gérer vos comptes clients et vos renouvellements plus efficacement. Visitez firstinsurancefunding.ca pour de plus amples détails.

FRANÇAIS OR
ENGLISH?

Toutes nos publications sont disponibles aussi bien en français qu'en anglais. Si vous désirez en commander, veuillez expédier un courriel à sharon.bajwa@firstinsurancefunding.ca en indiquant la langue choisie.

objectifs. Faites de la planification de succession l'une de vos grandes priorités dès maintenant.

[Cliquez ici](#) pour voir la présentation de Joe sur la planification de succession d'entreprise.

[Cliquez ici](#) pour lire la FAQ de Joe sur les principaux défis que les propriétaires doivent surmonter pour planifier leur succession.

Comment viser les créneaux de marché

Avez-vous déjà pensé à prendre de l'expansion dans des créneaux de marché? Ces temps-ci, les courtiers d'assurance s'aventurent dans des créneaux afin de se différencier et de mieux se positionner pour leur croissance future.

Un article publié dans le numéro de septembre de la revue Canadian Insurance Top Broker sous la plume de Joe Micallef aborde ce sujet. FIRST Canada comprend les créneaux de marché et peut élaborer des conditions de financement pré-approuvées afin de combler vos besoins. En devenant notre partenaire, vous pouvez avoir confiance dans l'expertise et le soutien que nous mettons à votre disposition, tout comme dans notre capacité à offrir une solution très élargie pour les créneaux de marché.

[Cliquez ici](#) pour lire l'article de Joe sur la façon de cibler votre créneau.

FIRST Canada au Top Broker Summit de 2012

C'est avec fierté que FIRST Canada a été un commanditaire majeur du Top Broker Summit de 2012, le 12 novembre 2012. Lors de cet événement, les courtiers meilleurs producteurs ont eu accès à des stratégies pratiques pour faire face aux circonstances critiques du processus de croissance des volumes d'affaires dans un marché peu dynamique. Le sommet s'est composé de présentations éducatives, d'études de cas, et de discussions de groupes en profondeur destinées à transférer des connaissances aux participants et des stratégies et outils pour que les meilleurs producteurs passent à des niveaux supérieurs.

Le chef de la direction de FIRST Canada, Joe Micallef, a livré une présentation visant à aider les courtiers à trouver des moyens d'accroître leurs volumes d'affaires. Selon Joe, les courtiers peuvent apporter une valeur ajoutée aux stratégies de croissance de leurs clients en se servant de leurs relations avec d'autres fournisseurs de services, comme les sociétés de financement, afin de proposer à ces clients d'autres solutions d'affaires qu'ils n'ont pas encore abordées. « En aidant vos clients à accroître leurs affaires, vous accroissez les vôtres », a-t-il conclu.

[Cliquez ici](#) pour voir la présentation de Joe lors du Top Broker Summit de 2012.

CONTACTEZ-NOUS

20 Toronto Street, Suite 700
Toronto, ON, Canada
M5C 2B8

T: 1 888 232 2238

F: 1 888 232 2209

website: firstinsurancefunding.ca

e-mail: clientservices@firstinsurancefunding.ca

8:30 am to 8:00 pm (ET)